



## SAP® Basis Vertrieb S/4HANA

### Zusammenfassung

SAP S/4HANA ist die neue Oberfläche des bisherigen Kernproduktes der Firma SAP SE, die auf der In-Memory-Plattform SAP HANA basiert. Die kundenbezogenen Vertriebsprozesse wie Produktverkauf, Fakturierung und Dienstleistungsabwicklung werden im SAP®-Modul Sales-Distribution abgebildet - von der Anfrage- und Angebotsabwicklung über die Auftragserfassung und Aktivitäten im Versand bis hin zur Rechnungsstellung.

In diesem Kurs lernen Sie die tägliche Routine des Vertriebsmitarbeiters im Umgang mit der ERP-Software des weltweiten Marktführers SAP® kennen und beherrschen. Gleichzeitig erwerben Sie durch den konkreten Umgang mit dem SAP®-System die nötige Erfahrung.

#### Kursnummer

K-3420

#### Standort

Die Teilnahme ist an einem unserer Partnerstandorte oder - bei Zustimmung des Kostenträgers - auch von zu Hause aus möglich.

#### Unterrichtsform

Vollzeit

#### Dauer

225 Lerneinheiten  
5 Wochen in Vollzeit.

#### Die nächsten Kurstermine

19.08.24 - 20.09.24	16.09.24 - 18.10.24
---------------------	---------------------

14.10.24 - 15.11.24	11.11.24 - 13.12.24
---------------------	---------------------

20.01.25 - 21.02.25
---------------------

Das Enddatum kann aufgrund von Feiertagen variieren.

#### Kosten

€ 0,00

#### 5 gute Gründe für Viona

- Über 700 individuell kombinierbare Kurse
- Über 120.000 erfolgreiche Teilnehmer
- Über 90 % Weiterempfehlungsrate
- 93 % Abschlussquote Weiterbildung
- Mehr als 15 Jahre Erfahrung mit Online-Schulungen

[www.viona.online](http://www.viona.online)

IBBF Institut für Berufliche Bildung  
Fördergesellschaft mbH Privatinstitut  
Bebelstraße 40  
21614 Buxtehude

Amtsgericht Tostedt, HRB 120796  
Geschäftsführung: Lea Tornow  
USt.-IdNr.: DE4320127128  
Steuer-Nr.: 43/201/27101



## Kursinhalte

Das SAP®-System und SAP®-Produkte

S/4HANA Enterprise Management Übersicht

SAP FIORI UX - Das SAP Fiori Launchpad

S4H00 /S4600 - Geschäftsprozesse in SAP S/4HANA Sales

- ✓ Unternehmensstrukturen im Vertrieb
- ✓ Vertriebsprozesse im Überblick (Verkaufs-, Versand- und Fakturaabwicklung)
- ✓ Stammdaten in den Vertriebsprozessen (Kundenstamm, Materialstamm u.a.)
- ✓ Vertriebsprozesse Findungen und Sammelverarbeitung
- ✓ Verfügbarkeitsprüfung
- ✓ Vertriebsprozesse mit Kundenauftragsfertigung
- ✓ Reklamationsabwicklung
- ✓ Auswertungen zu den Vertriebsprozessen

Prüfungsvorbereitung und SAP®-Foundation-Level-Prüfung  
UC\_FL\_S42021\_DE

## Ihre beruflichen Perspektiven nach der Weiterbildung

Mitarbeiter mit SAP®-Kenntnissen im Vertrieb sind vor allem in größeren Unternehmen begehrt.

## Anforderungen

Vorausgesetzt werden gute PC-Kenntnisse, sehr gute Deutschkenntnisse (mindestens Niveau C1.1), BWL-Kenntnisse sowie Grundkenntnisse im Rechnungswesen.

Allen Interessierten stehen wir in einem persönlichen Gespräch zur Abklärung ihrer individuellen Teilnahmevoraussetzungen zur Verfügung.

### Effektives und bewährtes

#### Lernkonzept

- Virtueller Live-Unterricht in kleinen Gruppen
- Hoch qualifizierte und erfahrene Dozierende
- Praxisbezogenes Arbeiten, multimediale Werkzeuge
- Intuitive Lernplattform
- Moderne PC-Arbeitsplätze und neueste Medien
- Persönliche Unterstützung an jedem Lernort - am Standort oder zu Hause

### Flexibel und individuell -

#### Jetzt informieren!

Mit Viona finden Sie das Lernformat, welches am besten zu Ihnen passt. Viele Module sind individuell kombinierbar und können in Vollzeit oder Teilzeit durchgeführt werden. Lernen Sie an einem unserer mehr als 1.200 Viona-Standorte deutschlandweit oder im Homeoffice. Unsere Viona-Partner beraten Sie unverbindlich zu Ihren ganz individuellen Möglichkeiten. Auf unserer Website können Sie nach der Kursauswahl Ihren Standort auswählen und geeignete Partner in Ihrer Nähe finden.

Gerne unterstützen wir Sie bei der Auswahl eines Viona-Partners in Ihrer Nähe:

#### Viona-Kundencenter

Telefon: +49 40 79724420

E-Mail: [kundencenter@viona.online](mailto:kundencenter@viona.online)

Montag bis Freitag 08:00 - 16:30 Uhr

[www.viona.online](http://www.viona.online)

IBBF Institut für Berufliche Bildung  
Fördergesellschaft mbH Privatinstitut  
Bebelstraße 40  
21614 Buxtehude

Amtsgericht Tostedt, HRB 120796  
Geschäftsführung: Lea Tornow  
USt.-IdNr.: DE4320127128  
Steuer-Nr.: 43/201/27101



## Zielgruppe

Der Kurs richtet sich an Personen mit berufs- und fachspezifischen Kenntnissen im Bereich Vertrieb. Weiterhin angesprochen sind Teilnehmer, die eine Karrierelaufbahn bei einem global tätigen Konzern oder auch in einem kleinen und mittelständischen Unternehmen anstreben und bestehende Kenntnisse auffrischen und erweitern möchten.

## Ihr Abschluss

SAP® Foundation Level Zertifikat (nach bestandener Prüfung) & trägerinternes Zertifikat bzw. Teilnahmebescheinigung

## Förderung

Wir sind zugelassener Träger nach der AZAV und alle unsere Angebote sind entsprechend zertifiziert. Ihre Teilnahme kann somit durch die Agentur für Arbeit oder das Jobcenter per Bildungsgutschein zu 100% gefördert werden.

## Vielfältiger Methodenmix für Ihren Lernerfolg

Neben der klassischen Wissensvermittlung durch Ihre Dozierenden besteht der Unterricht aus praxisorientierten Fallbeispielen, Gruppen- und Projektarbeiten, Präsentationen und Diskussionen. Während der Wissensvertiefung arbeiten Sie mit verschiedenen Medien und bestimmen Ihr individuelles Lerntempo. So wird der Lernstoff auf vielfältige Weise vermittelt und nachhaltig gefestigt. Durch unsere Prüfungsvorbereitungen und das optionale Fachtutoring sind Sie für die Prüfungen bestens gerüstet.

[www.viona.online](http://www.viona.online)

IBBF Institut für Berufliche Bildung  
Fördergesellschaft mbH Privatinstitut  
Bebelstraße 40  
21614 Buxtehude

Amtsgericht Tostedt, HRB 120796  
Geschäftsführung: Lea Tornow  
USt.-IdNr.: DE4320127128  
Steuer-Nr.: 43/201/27101