



KI-Prompt-Designer:in mit Schwerpunkt Vertrieb

Zusammenfassung

Erleben Sie, wie Künstliche Intelligenz (KI) den Vertrieb transformiert. Der Kurs bietet Live-Unterricht mit herausragenden KI-Experten, die ihr Wissen und ihre Erfahrungen mit Ihnen teilen. Zusätzlich erhalten Sie praxisorientiertes E-Learning inklusive Videos mit realen Anwendungsbeispielen.

Bereiten Sie sich darauf vor, in der Welt des digitalen Vertriebs eine führende Rolle zu übernehmen. Unser spezialisierter Kurs kombiniert fundierte Vertriebspraktiken mit modernsten KI-Technologien und bietet Ihnen ein umfassendes Training in allen Aspekten des Vertriebsmanagements.

Kursinhalte

- ✓ **Büro- und IT-Organisation:** Arbeitswelt Büro, Terminorganisation, betriebswirtschaftliche Grundlagen, Projektarbeit, digitales Büro#
- ✓ **Vertriebsgrundlagen:** erfolgreich verkaufen, Customer-Contact, strategisches Marketing, Vertriebscontrolling
- ✓ **KI-Grundlagen:** Generative KI, ChatGPT, Bildgenerierung mit AI, Audio-Generierung mit AI, KI im privaten und kommerziellen Nutzen
- ✓ **KI-Integration im Vertrieb:** Einführung, KI-Modelle und Prompting, Zielgruppenidentifikation, Optimierung digitaler Vertriebskanäle, Vertriebsautomation, nachhaltiger Vertrieb

Ihre beruflichen Perspektiven nach der Weiterbildung

Beleben Sie Ihre Karriere im Vertrieb und kombinieren Sie Ihr Wissen mit Künstlicher Intelligenz. Die Weiterbildung legt das Fundament für Ihre Laufbahn in einer Branche, die stets nach versierten Talenten sucht. Erwerben Sie essenzielle Kenntnisse im Umgang mit den wichtigsten KI-Skills im vertrieblichen Kontext und lernen Sie, Vertriebsveranstaltungen

www.viona.online

IBBF Institut für Berufliche Bildung
Fördergesellschaft mbH Privatinstitut
Bebelstraße 40
21614 Buxtehude

Amtsgericht Tostedt, HRB 120796
Geschäftsführung: Lea Tornow
USt.-IdNr.: DE361155867
Steuer-Nr.: 43/201/27128

Kursnummer

KI-4440

Standort

Die Teilnahme ist an einem unserer Partnerstandorte oder - bei Zustimmung des Kostenträgers - auch von zu Hause aus möglich.

Unterrichtsform

Vollzeit

Dauer

16 Wochen in Vollzeit

Die nächsten Kurstermine

13.02.25 - 17.06.25	14.04.25 - 19.08.25
18.06.25 - 17.10.25	20.08.25 - 18.12.25
20.10.25 - 24.02.26	19.12.25 - 27.04.26

Zusätzlich ein weiterer Termin verfügbar.
Das Enddatum kann aufgrund von Feiertagen variieren.

Kosten

€ 0,00

5 gute Gründe für Viona

- Über 700 individuell kombinierbare Kurse
- Über 130.000 erfolgreiche Teilnehmer
- Über 90 % Weiterempfehlungsrate
- 93 % Abschlussquote Weiterbildung
- Mehr als 15 Jahre Erfahrung mit Online-Schulungen

zielgruppenorientiert auch mit Unterstützung von Künstlicher Intelligenz zu gestalten.

Dieser Kurs ist Ihr Sprungbrett, um sich in einer Vertriebsabteilung zu etablieren und als Fachkraft zu empfehlen. Mit den erworbenen Grundlagen sind Sie bereit für weiterführende Herausforderungen als KI-Vertriebsmitarbeiter, KI-Mitarbeiter, Vertriebsmanager oder KI-Manager im Vertrieb.

Anforderungen

Vorausgesetzt werden Deutschkenntnisse (mindestens Niveau B2) sowie Interesse an Grundlagen im Bereich Vertrieb und Künstlicher Intelligenz.

Allen Interessierten stehen wir in einem persönlichen Gespräch zur Abklärung ihrer individuellen Teilnahmevoraussetzungen zur Verfügung.

Ihr Abschluss

Trägerinternes Zertifikat bzw. Teilnahmebescheinigung

Förderung

Wir sind zugelassener Träger nach der AZAV und alle unsere Angebote sind entsprechend zertifiziert. Ihre Teilnahme kann somit durch die Agentur für Arbeit oder das Jobcenter per Bildungsgutschein zu 100% gefördert werden.

Vielfältiger Methodenmix für Ihren Lernerfolg

Neben der klassischen Wissensvermittlung durch Ihre Dozierenden besteht der Unterricht aus praxisorientierten Fallbeispielen, Gruppen- und Projektarbeiten, Präsentationen und Diskussionen. Während der Wissensvertiefung arbeiten Sie mit verschiedenen Medien und bestimmen Ihr individuelles Lerntempo. So wird der Lernstoff auf vielfältige Weise vermittelt und nachhaltig gefestigt. Durch unsere Prüfungsvorbereitungen und das optionale Fachtutoring sind Sie für die Prüfungen bestens gerüstet.

www.viona.online

IBBF Institut für Berufliche Bildung
Fördergesellschaft mbH Privatinstitut
Bebelstraße 40
21614 Buxtehude

Amtsgericht Tostedt, HRB 120796
Geschäftsführung: Lea Tornow
USt.-IdNr.: DE361155867
Steuer-Nr.: 43/201/27128

Effektives und bewährtes Lernkonzept

- Virtueller Live-Unterricht in kleinen Gruppen
- Hoch qualifizierte und erfahrene Dozierende
- Praxisbezogenes Arbeiten, multimediale Werkzeuge
- Intuitive Lernplattform
- Moderne PC-Arbeitsplätze und neueste Medien
- Persönliche Unterstützung an jedem Lernort - am Standort oder zu Hause

Flexibel und individuell - Jetzt informieren!

Mit Viona finden Sie das Lernformat, welches am besten zu Ihnen passt. Viele Module sind individuell kombinierbar und können in Vollzeit oder Teilzeit durchgeführt werden. Lernen Sie an einem unserer mehr als 1.200 Viona-Standorte deutschlandweit oder im Homeoffice. Unsere Viona-Partner beraten Sie unverbindlich zu Ihren ganz individuellen Möglichkeiten. Auf unserer Website können Sie nach der Kursauswahl Ihren Standort auswählen und geeignete Partner in Ihrer Nähe finden.

Gerne unterstützen wir Sie bei der Auswahl eines Viona-Partners in Ihrer Nähe:

Viona-Kundencenter

Telefon: +49 40 79724420

E-Mail: kundencenter@viona.online

Montag bis Freitag 08:00 - 16:30 Uhr